



2017 Solide performance alliant croissance de l'activité et de la rentabilité

- Chiffre d'affaires : +43% à 274,5 M€
- EBITDA ajusté⁽¹⁾ : +46% à 25,3 M€, soit 9,2% du chiffre d'affaires
- Résultat net part du groupe : +51% à 12,5 M€, soit 4,6% du chiffre d'affaires

2018 Perspectives confirmées de croissance à deux chiffres rentable

Le Conseil de Surveillance de SOLUTIONS 30, leader européen des Solutions pour les Nouvelles Technologies et les Objets Connectés, réuni sous la présidence de Jean-Marie Descarpentries, a examiné et validé les comptes consolidés de l'exercice 2017, clos au 31 décembre, arrêtés par le Directoire.

En millions d'euros	31/12/2017	31/12/2016	Variation
Chiffre d'affaires	274,5	191,8	+43%
EBITDA ajusté ⁽¹⁾	25,3	17,3	+46%
En % de chiffre d'affaires	9,2%	9,0%	
EBIT ajusté ⁽²⁾	20,6	14,1	+46%
En % de chiffre d'affaires	7,5%	7,3%	
Résultat net des sociétés intégrées ⁽³⁾	14,1	9,5	+48%
En % de chiffre d'affaires	5,1%	5,0%	
Résultat net (part du groupe)	12,5	8,3	+51%
En % de chiffre d'affaires	4,6%	4,3%	
Données de structure financière	31/12/2017	31/12/2016	Variation
Capitaux propres	59,6	37,5	+ 22,1 M€
Dette nette	24,7	20,6	+ 4,1 M€
Interest Coverage Ratio ⁽⁴⁾	7,6x	11,7x	-

⁽¹⁾ Résultat d'exploitation des opérations récurrentes^(*) avant dotations nettes de reprises aux amortissements et aux provisions

⁽²⁾ Résultat d'exploitation des opérations récurrentes^(*) avant amortissement des actifs incorporels, dont les relations clientèle.

⁽³⁾ Avant amortissements des écarts d'acquisition

⁽⁴⁾ EBIT sur Frais financiers nets - taux de couverture des frais financiers nets par l'EBIT

^(*) Sont considérées opérations non récurrentes : les produits et charges présentant les caractéristiques d'être significatifs de par leur montant, inhabituels de par leur nature et peu fréquents.

Gianbeppi Fortis, Président du Directoire, a déclaré :

« SOLUTIONS 30 aura plus que doublé de taille en deux ans, passant de 125 M€ de chiffre d'affaires en 2015 à 274 M€ en 2017, et la croissance en 2018 devrait se poursuivre sur un rythme soutenu. L'exercice 2017 témoigne de cette puissante dynamique de développement, fruit d'une stratégie offensive alliant croissance interne et acquisitions ciblées pour verrouiller rapidement les positions de notre Groupe sur ses marchés. Fort d'une structure financière renforcée et de solides fondamentaux, nous abordons 2018 avec confiance et anticipons une nouvelle année record dans un contexte de marchés toujours porteurs. »

Karim Rachedi, Directeur Général, a déclaré :

« L'exercice 2017 est marqué par la forte progression de nos activités en France et par l'intégration réussie de nos acquisitions en Allemagne, désormais le 2^{ème} marché du Groupe, et au Benelux. En même temps, la rentabilité continue de s'améliorer car l'augmentation de notre taille dans certaines géographies permet de mieux absorber nos coûts fixes et d'améliorer l'efficacité de nos intervenants. »

Croissance de 43% du chiffre d'affaires 2017

En 2017, SOLUTIONS 30 enregistre une progression de 43% de son chiffre d'affaires (27% à périmètre constant). Il s'établit à 274,5 M€ contre 191,8 M€ un an plus tôt. SOLUTIONS 30 a poursuivi sa politique sélective d'acquisitions avec l'intégration, en Allemagne, d'ABM Communication (janvier), de VKDFS (juin), et, en France, des activités « field services » de Fujitsu (juillet).

En France, le chiffre d'affaires atteint 177,9 M€, contre 133,4 M€ un an plus tôt, soit une croissance de +33% (+30% en organique). L'exercice est marqué par une nouvelle accélération des installations de fibre optique et par le déploiement d'une nouvelle tranche de compteurs Linky, en particulier au dernier trimestre.

Le chiffre d'affaires à l'**international** est de 96,6 M€, soit 35% du chiffre d'affaires total, et ressort en croissance de 66% (+22% à périmètre constant). Cette performance s'appuie surtout sur l'Allemagne, où SOLUTIONS 30 a signé trois contrats majeurs au 2^{ème} semestre, et qui est désormais le 2^{ème} marché géographique du Groupe, suivi par le Bénélux, l'Italie et l'Espagne. Le Groupe dispose de bases européennes solides pour dupliquer son modèle de développement français.

Croissance de 46% de l'EBITDA ajusté et de l'EBIT ajusté

L'EBITDA ajusté s'élève à 25,3 M€, soit 9,2% du chiffre d'affaires, en hausse de 46% par rapport à 2016. Les coûts opérationnels directs augmentent de 43% et représentent 79,3% du chiffre d'affaires en 2017, contre 79,4% un an plus tôt. Cette bonne maîtrise des coûts opérationnels, dans un contexte de forte croissance, illustre la capacité du Groupe à améliorer en permanence son efficacité. Les coûts de structure représentent 11,5% du chiffre d'affaires en 2017 contre 11,6% en 2016 et traduisent la politique de gestion rigoureuse de SOLUTIONS 30.

L'EBIT ajusté s'établit à 20,6 M€, en hausse de 46%. Il intègre 4,7 M€ d'amortissements opérationnels relatifs au logiciel métier S30.net et aux équipements utilisés par les techniciens du Groupe.

Le résultat financier passe de (1,2) M€ en 2016 à (1,6) M€ en 2017, dont 0,2 M€ de frais non récurrents liés à la mise en place, en début d'année, d'un financement structuré sécurisant la politique de croissance externe du Groupe.

La charge d'impôt s'élève à (1,7) M€ contre (1,3) M€ en 2016 et l'amortissement des écarts d'acquisition est de (3,9) M€ en 2017 contre (1,5) M€ en 2016. Les éléments non récurrents de 0,7 M€ contre 0,3 M€ un an plus tôt sont constitués principalement de la reconnaissance des relations clientèles sur les acquisitions de l'année et des coûts liés à la réorganisation des filiales allemandes.

Le résultat net des sociétés intégrées atteint 14,1 M€ contre 9,5 M€ un an plus tôt et le résultat net (part du groupe) atteint 12,5 M€ en hausse de 51%.

Une structure financière solide

Au 31 décembre 2017, les capitaux propres du Groupe s'élèvent à 59,6 M€ contre 37,5 M€ au 31 décembre 2016 et l'endettement net ressort à 24,7 M€ (moins de 1 fois l'EBITDA ajusté) contre 20,6 M€ un an plus tôt.

Avec un gearing (dette nette sur fonds propres) de 41 %, et un taux de couverture des frais financiers nets par l'EBIT ajusté de 7,6 fois, le Groupe dispose des marges de manœuvre nécessaires à la poursuite de sa stratégie de croissance.

Nomination de trois nouveaux membres au sein du Conseil de Surveillance

Lors de sa dernière séance, le Conseil de Surveillance a coopté deux nouveaux membres : Paul Raguin, Président du Conseil de Surveillance d'Eolane, spécialiste de la conception et production d'objets connectés et Jean-Paul Cottet, ancien membre du comité exécutif d'Orange. Le Conseil de Surveillance proposera à l'Assemblée Générale des Actionnaires du 18 mai prochain de nommer également Laurence Vanhée, de nationalité belge, spécialiste des ressources humaines et fondatrice d'Happyformance. Leur nomination renforce les compétences du conseil de surveillance et lui apporte des expertises complémentaires en matière de marketing stratégique, de management du capital humain et d'organisation.

Des perspectives de croissance toujours très soutenue en 2018

Grâce à un socle de compétences solide dans des secteurs d'activité diversifiés et un leadership affirmé, SOLUTIONS 30 est idéalement positionné pour capter la croissance de ses marchés et ainsi poursuivre son développement offensif. Le Groupe bénéficie de plusieurs moteurs de croissance : la diffusion du numérique dans tous les secteurs de l'économie, une tendance forte à l'externalisation des activités de service et un marché européen très fragmenté dont SOLUTIONS 30 est devenu le fédérateur naturel. En parallèle et afin de poursuivre une stratégie alliant croissance et rentabilité, le Groupe sécurise son modèle économique et sa capacité d'exécution tout en maintenant une gestion rigoureuse de ses coûts pour absorber au maximum les montées en charge de ses contrats.

Ainsi, SOLUTIONS 30 devrait enregistrer en 2018 un nouvel exercice de croissance dynamique et rentable, soutenue par les nouveaux contrats signés tout au long de 2017 et les nouveaux projets en cours de discussion.

Jean-Marie Descarpentries, Président du Conseil de Surveillance, conclut : « *Au nom du Conseil de Surveillance, je tiens à remercier les clients de SOLUTIONS 30 pour leur fidélité renouvelée et à chaleureusement féliciter le Directoire, les Managers et l'ensemble des Collaborateurs ainsi que les principaux sous-traitants référencés pour ce nouvel exercice de remarquables progrès.* »

Prochains rendez-vous :

14 mai 2018	Chiffre d'affaires 1 ^{er} trimestre 2018
24 juillet 2018	Chiffre d'affaires 2 ^{ème} trimestre et 1 ^{er} semestre 2018
24 septembre 2018	Résultats semestriels 2018
6 novembre 2018	Chiffre d'affaires 3 ^{ème} trimestre 2018

Publication après la clôture des marchés Euronext Growth et XETRA, soit à 20h.

A propos de Solutions 30

Le Groupe Solutions 30 est le leader européen des Solutions pour les Nouvelles Technologies. Sa mission est de rendre accessibles à tous, particuliers et entreprises, les mutations technologiques qui transforment notre vie quotidienne : hier l'informatique et Internet, aujourd'hui le numérique, demain les technologies qui rendront le monde toujours plus interconnecté en temps réel. Fort de plus de 10 millions d'interventions réalisées depuis sa création et organisé autour d'un réseau de plus de 4.000 techniciens de proximité, Solutions 30 couvre actuellement la totalité de la France, l'Italie, l'Allemagne, les Pays-Bas, la Belgique, le Luxembourg et l'Espagne. Le capital de SOLUTIONS 30 S.E. est composé de 24 179 812 actions, identiques au nombre de droits de vote théoriques et exerçables.

Solutions 30 S.E. est une société éligible au PEA-PME, cotée sur Euronext Growth (ISIN FR0013188844 - code ALS30) ainsi qu'à la Bourse de Francfort sur le système de cotation électronique XETRA (ISIN FR0013188844 – code 30L2)

Indices : MSCI Europe Small Cap | Tech40 | CAC PME.

Pour plus d'informations, vous pouvez consulter le site www.solutions30.com

Contacts - Solutions 30

SOLUTIONS 30

Nezha Calligaro | CEO PA
+352 2 648 19 17

GENESTA Finance

Hervé Guyot | Listing Sponsor
01 45 63 68 60 | hguyot@genesta-finance.com

EDIFICE COMMUNICATION

Samuel Beaupain | Relations Presse
06 88 48 48 02 | samuel@edifice-communication.com

Nathalie Boumendil | Relations Investisseurs
06 85 82 41 95 | nathalie@edifice-communication.com